



VOR-ORT-EVENT

## ORBIS FUTURE DAYS – SALES & SERVICE: DEEP DIVE SALES

Machen Sie sich mit unseren CX Experten, spannenden SAP-Speakern, wertvollen Praxisinsights unserer Kunden (Stabilus GmbH und Busch Vacuum Solutions), Live-Einblicken in die wichtigsten CX-Lösungen und jeder Menge KI-Input auf den Weg in die Zukunft.

### Tourenplanung (Agenda), 17. September 2024

- 09:30 Uhr **Check-in am Basecamp**
- 10:00 Uhr **Begrüßung durch Ihren Tourguide**  
*Dirk Müller, Head of Business Center SAP Sales & Service, SAP Customer Experience, ORBIS SE*
- 10:15 Uhr **Bereit für den Aufbruch: SAP Intelligent CX Strategy & Innovations**  
*Sven Feurer, Senior Director Product Engineering & Operations, SAP Customer Experience, SAP SE*
- 10:45 Uhr **1. Etappe: Den Einstieg schaffen: Effiziente Leadgenerierung mit SAP Emarsys und ORBIS Training- und Eventmanagement**  
*Tobias Rothley, Consultant, contrimo GmbH (Member of the ORBIS Group)*
- 11:15 Uhr **1. Rast „Kaffeepause“ + Meet the Expert**
- 11:45 Uhr **2. Etappe: Der perfekte Guide: Opportunity-Management mit der intelligente Sales Cloud V2**  
*Daniel Steinbach, Senior Manager Business Process Consulting, ORBIS SE*
- 12:15 Uhr **3. Etappe: Bestens gerüstet: Was kann das SAP CX AI Toolkit**  
*Jörg Wismath, SAP Customer Experience PreSales for SMEs, SAP SE*
- 12:45 Uhr **2. Rast „Lunchbreak“**

► **Anmeldung**

#### Veranstaltungsort

SAP Schulungszentrum  
Frankfurter Str. 1/9er,  
65760 Eschborn

1/2

**Ansprechpartner:** Eric Grünemeier | Telefon: +49 (0) 681/9924-237 | E-Mail: eric.grünemeier@orbis.de

Die Teilnahme an der Veranstaltung ist kostenlos.  
Teilnehmerzahl ist begrenzt. Marktbegleiter sind von der Teilnahme ausgeschlossen.





VOR-ORT-EVENT

## ORBIS FUTURE DAYS – SALES & SERVICE: DEEP DIVE SALES

Machen Sie sich mit unseren CX Experten, spannenden SAP-Speakern, wertvollen Praxisinsights unserer Kunden (Stabilus GmbH und Busch Vacuum Solutions), Live-Einblicken in die wichtigsten CX-Lösungen und jeder Menge KI-Input auf den Weg in die Zukunft.

13:45 Uhr **4. Etappe: Wenn's anspruchsvoll wird: Mit SAP CPQ und SAP IPR intelligent und schnell die Hürden der Angebotserstellung nehmen**

*Julian Giersch, Competence Center Manager, ORBIS SE*

*Matthias Hirsch, Senior Product Manager, SAP SE*

14:15 Uhr **5. Etappe: Ein globaler Erfolg: Die SAP Sales Cloud bei der Stabilus GmbH**

*Ahmet Virit, IT Manager Sales Solutions, Stabilus GmbH*

14:45 Uhr **3. Rast „Kaffeepause“ + Meet the Expert**

15:15 Uhr **6. Etappe: Die Rundum-Sicht: Customer Experience bei Busch Vacuum Solutions**

*Axel Umber, Global Sales CRM/CX Expert, Busch Vacuum Solutions*

15:45 Uhr **Am Gipfelkreuz angekommen**

*Eric Grünemeier, Account Manager, ORBIS SE*

**Optionales Get-together ab 18:30 Uhr, Location folgt.**

► **Anmeldung**

### Veranstaltungsort

SAP Schulungszentrum  
Frankfurter Str. 1/9er,  
65760 Eschborn

2/2

**Ansprechpartner:** Eric Grünemeier | Telefon: +49 (0) 681/9924-237 | E-Mail: eric.grünemeier@orbis.de

Die Teilnahme an der Veranstaltung ist kostenlos.  
Teilnehmerzahl ist begrenzt. Marktbegleiter sind von der Teilnahme ausgeschlossen.

