



TOUR 2: DEEP DIVE SALES

CX



FUTURE WEEKS

ONLINE MIKRO-EVENT-REIHE

ORBIS FUTURE WEEKS – SALES & SERVICE KOMPAKT

Machen Sie sich mit unseren CX-Experten und exklusiven SAP-Speakern auf den Weg in die Zukunft des Vertriebs. Spannende Insights & praxisrelevante Demos erwarten Sie.

Tourenplanung (Agenda) 30. Januar 2025

► [Anmeldung](#)

- 10:00 Uhr **Begrüßung durch Ihren Tourguide**
Eric Grünemeier, Account Manager, ORBIS SE
- 10:15 Uhr **1. Etappe: Bereit für den Aufbruch: SAP Intelligent CX Strategy & Innovations**
Simon Dechent, Global Center of Excellence SAP Sales and Service, SAP SE
- 10:45 Uhr **2. Etappe: Bestens gerüstet: Was kann das SAP CX AI Toolkit**
Jörg Wismath, SAP Customer Experience PreSales for SMEs, SAP SE
- 11:15 Uhr **3. Etappe: Wenn's anspruchsvoll wird: Mit SAP CPQ und SAP IPR intelligent und schnell die Hürden der Angebotserstellung meistern.**
Julian Giersch, Competence Center Manager, ORBIS SE
- 11:45 Uhr **Ende Tour 2**

Ansprechpartner: Eric Grünemeier | Telefon: +49 (0) 681/9924-237 | E-Mail: eric.grünemeier@orbis.de

Die Teilnahme an der Veranstaltung ist kostenlos.
Marktbegleiter sind von der Teilnahme ausgeschlossen.

Bild: Adobe Stock

