



VOR-ORT-EVENT

CRM ALS STRATEGISCHER ERFOLGSFAKTOR FÜR AUTOMOBILZULIEFERER

So steigern Sie Ihre Wettbewerbsfähigkeit

Agenda 20. November 2024

- 12:30 Uhr **Check-In & Snack bei Microsoft Köln**
- 13:00 Uhr **Begrüßung und Vorstellung der ORBIS SE und Microsoft**
Roberto Osorio, Business Unit Manager, ORBIS SE
- 13:15 Uhr **Roadmap-Microsoft – eine sichere Investition**
Speaker folgt, Microsoft
- 13:30 Uhr **Contract Lifecycle Management: Risiken minimieren
und Kosten reduzieren**
Thorsten Thiede, Geschäftsführer, CRMFIRST
- 13:50 Uhr **Geschäftsprozesse mit Dynamics Copilot effizienter
gestalten – Konkrete Use Cases aus dem
Automotivebereich**
Matthias Riegger, Senior Manager Business Process Consulting, ORBIS SE
- 14:20 Uhr **Coffee Break**
- 14:30 Uhr **Kundenreferenz Thyssenkrupp – Titel folgt in Kürze**
*Michael Eisenbeis, Head of Digital Sales & CRM (Automotive Technology),
Thyssenkrupp*

► **Anmeldung**

Veranstaltungsort:
Microsoft Köln
Holzmarkt 2
50676 Köln

1/2

Ansprechpartner: Roberto Osorio | Telefon: +49 (0) 171 - 9686923 | E-Mail: roberto.osorio@orbis.de

Die Teilnahme an der Veranstaltung ist kostenlos.
Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.

Bild: Adobe Stock





VOR-ORT-EVENT

CRM ALS STRATEGISCHER ERFOLGSFAKTOR FÜR AUTOMOBILZULIEFERER

So steigern Sie Ihre Wettbewerbsfähigkeit

- 15:00 Uhr **Nahtlose Integration: Wie Microsoft Dynamics 365 Sales Ihre komplexe Systemlandschaft vereinheitlicht**
Christian Scheu, Senior Presales Engineer, ORBIS SE
- 15:30 Uhr **Business Value Assessment zum Schutz Ihrer Investitionen**
Edel Michel, Partner Development Manager, Microsoft
- 15:50 Uhr **Let's Talk! Diskussionsrunde und Q&A**
Experten von ORBIS SE und Microsoft
- 16:00 Uhr **Apero**

► **Anmeldung**

Veranstaltungsort:
Microsoft Köln
Holzmarkt 2
50676 Köln

2/2

Ansprechpartner: Roberto Osorio | Telefon: +49 (0) 171 - 9686923 | E-Mail: roberto.osorio@orbis.de

Die Teilnahme an der Veranstaltung ist kostenlos.
Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.

Bild: Adobe Stock

